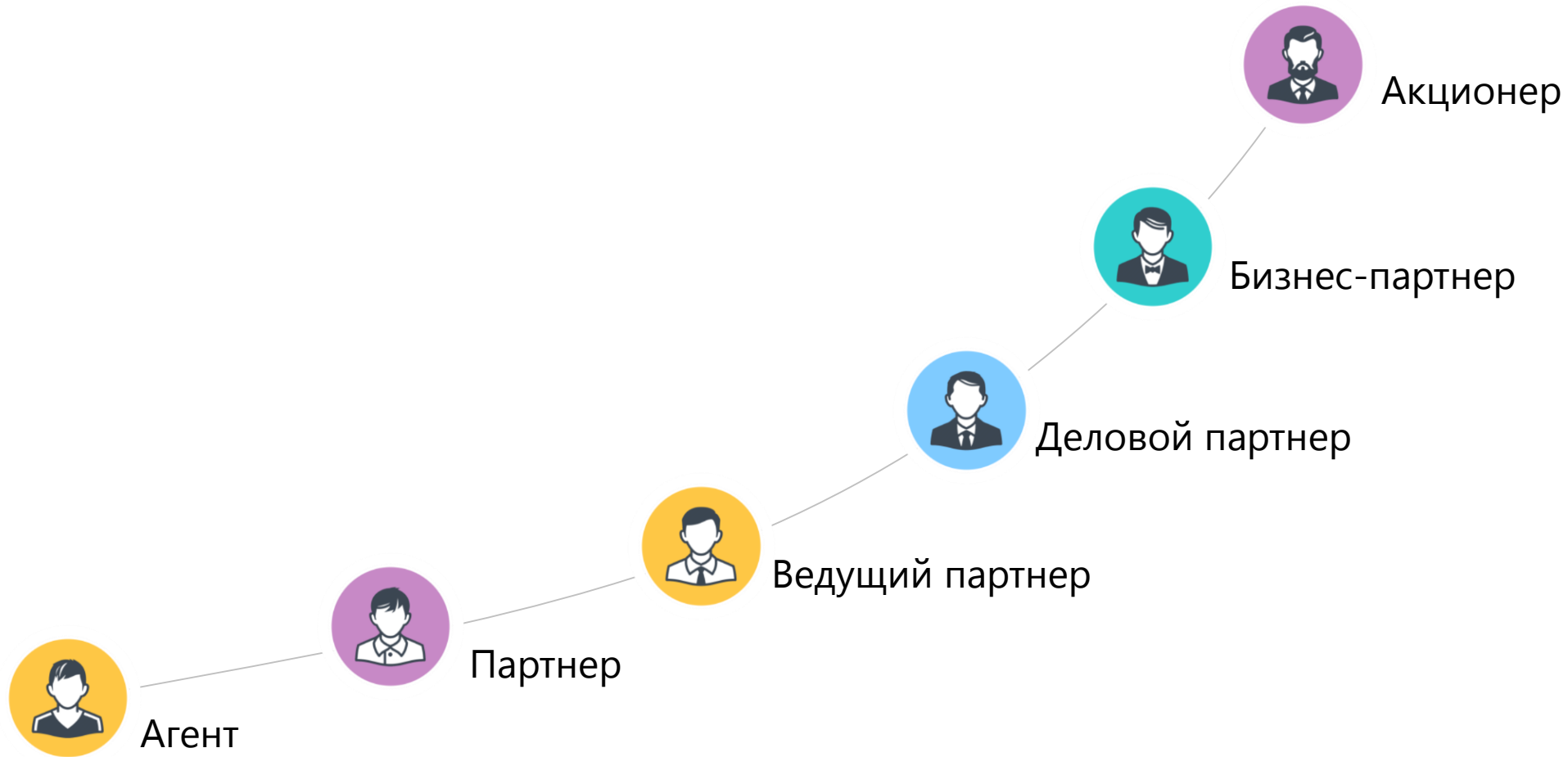




# Edgestile

Премиальный план Edgestile

# Квалификации



# Агент



После регистрации в программе Агент размещает свою реферную ссылку на своем сайте, лендингах, в соцсетях, которую дает клиентам.

При переходе по этой ссылке в cookies браузера посетителя сайта записывается специальная информация (ID Агента или уникальный идентификатор рекламной кампании Агента), позволяющая в дальнейшем отследить сделанный посетителем заказ.

Как только клиенты начинают платить, вы получаете вознаграждение.

# Агент



## Что дает статус «Агент» ?

- 30% вознаграждения с первого платежа клиента
- 20% с последующих платежей этого клиента

*Вознаграждение начисляется с момента вашей регистрации в программе*

*Чтобы получить вознаграждение, нужно подписать договор*

# Партнер



## Вы:

- Бизнес-тренер или коуч Бизнес-школы
- Консалтинговое агентство
- Рекламное агентство
- Web-студия или интегратор
- Продавец программного обеспечения

# Партнер



## Что дает статус «Партнер»?

- Возможность продавать от себя
- 35% премия с продаж
  - 30% скидка на продукцию Edgestile
  - 30% с последующих платежей клиента
  - 5% за объем бизнес-структуры
- Возможность размещать информацию о себе в списке партнеров на сайте [edgestile.com](http://edgestile.com), а значит больше обращений от потенциальных клиентов
- Все возможности статуса «Агент»

# Партнер



## Что нужно, чтобы получить статус «Партнер» ?

- Ежемесячно (продажа, продление - как личные, так и бизнес-структуры) **6 000 баллов**
- Бизнес-рейтинг (Накопительный объем квалификационных баллов) **10 000 баллов**

*В оценку объема попадают баллы, набранные за последние 12 месяцев.  
Расчет премиальных осуществляется ежемесячно также за последние 12 месяцев.*

# Ведущий Партнер



## Что дает статус «Ведущий партнер» ?

- Более высокие позиции в списке партнеров Edgestile
- 38% премия с продаж
  - 30% скидка на продукцию Edgestile
  - 30% с последующих платежей клиента
  - 8% за объем бизнес-структуры
- Все возможности статуса «Партнер»



# Ведущий Партнер



## Что нужно, чтобы получить статус «Ведущий Партнер»?



- Ежемесячно (продажа, продление - как личные, так и бизнес-структуры) **40 000 баллов**
- Бизнес-рейтинг **50 000 баллов**

*В оценку объема попадают баллы, набранные за последние 12 месяцев.  
Расчет премиальных осуществляется ежемесячно также за последние 12 месяцев.*

# Деловой Партнер



## Что дает статус Деловой Партнер?

- более высокие позиции в списке партнеров Edgestile
- 40% премия с продаж
  - 30% скидка на продукцию Edgestile
  - 30% с последующих платежей клиента
  - 10% за объем бизнес-структуры
- все возможности статуса Ведущий партнер

# Деловой Партнер



## Что нужно, чтобы получить статус «Деловой Партнер» ?

- Ежемесячно (продажа, продление - как личные, так и бизнес-структуры) **84 000 баллов**
- Бизнес-рейтинг **100 000 баллов**

*Расчет премиальных осуществляется ежемесячно также за последние 12 месяцев*

# Бизнес-Партнер



## Что дает статус Бизнес – Партнер?

- более высокие позиции в списке партнеров Edgestile
- 43% премия с продаж
  - 30% скидка на продукцию Edgestile
  - 30% с последующих платежей клиента
  - 13% за объем бизнес-структуры
- все возможности статуса Деловой партнер



## Что нужно, чтобы получить статус «Бизнес – Партнер» ?

- Ежемесячно (продажа, продление - как личные, так и бизнес-структуры) **500 000 баллов**
- Бизнес-рейтинг **600 000 баллов**

Расчет премиальных осуществляется ежемесячно также за последние 12 месяцев

# Акционер



## Что дает статус «Акционер» ?

- более высокие позиции в списке партнеров Edgestile
- 45% премия с продаж
  - 30% скидка на продукцию Edgestile
  - 30% с последующих платежей клиента
  - 15% за объем бизнес-структуры
- все возможности статуса «Деловой партнер»
- выплата дивидендов (до 5%) от компании Edgestile

*акционер участвует в управлении обществом путём проведения очередного (годового) или внеочередного общего собрания акционеров. Акционер имеет определённые права по отношению к акционерному обществу, в частности, право на внесение вопроса в повестку дня общего собрания, право на выдвижение кандидатов в состав Совета директоров и др.*

# Акционер



## Что нужно, чтобы получить статус Акционер?

- Ежемесячно (продажа, продление - как личные, так и бизнес-структуры) – **1 000 000 баллов**
- Бизнес-рейтинг **1 200 000 баллов**

*Расчет премиальных осуществляется ежемесячно также за последние 12 месяцев*

# Акционер



## Выплата дивидендов

- Дивиденды выплачивают с момента вступления в бизнес-структуру акционера партнера со статусом «Бизнес-партнер».
- За первого бизнес-партнера выплата в размере 1%, далее за каждого нового бизнес-партнера выплата в размере 0,5%.
- Максимальная выплата по дивидендам 5%.



# Условия квалификации



Месячный объем продаж (как личные, так и бизнес-структуры)

**или**

Бизнес-рейтинг (Накопительный объем квалификационных баллов)

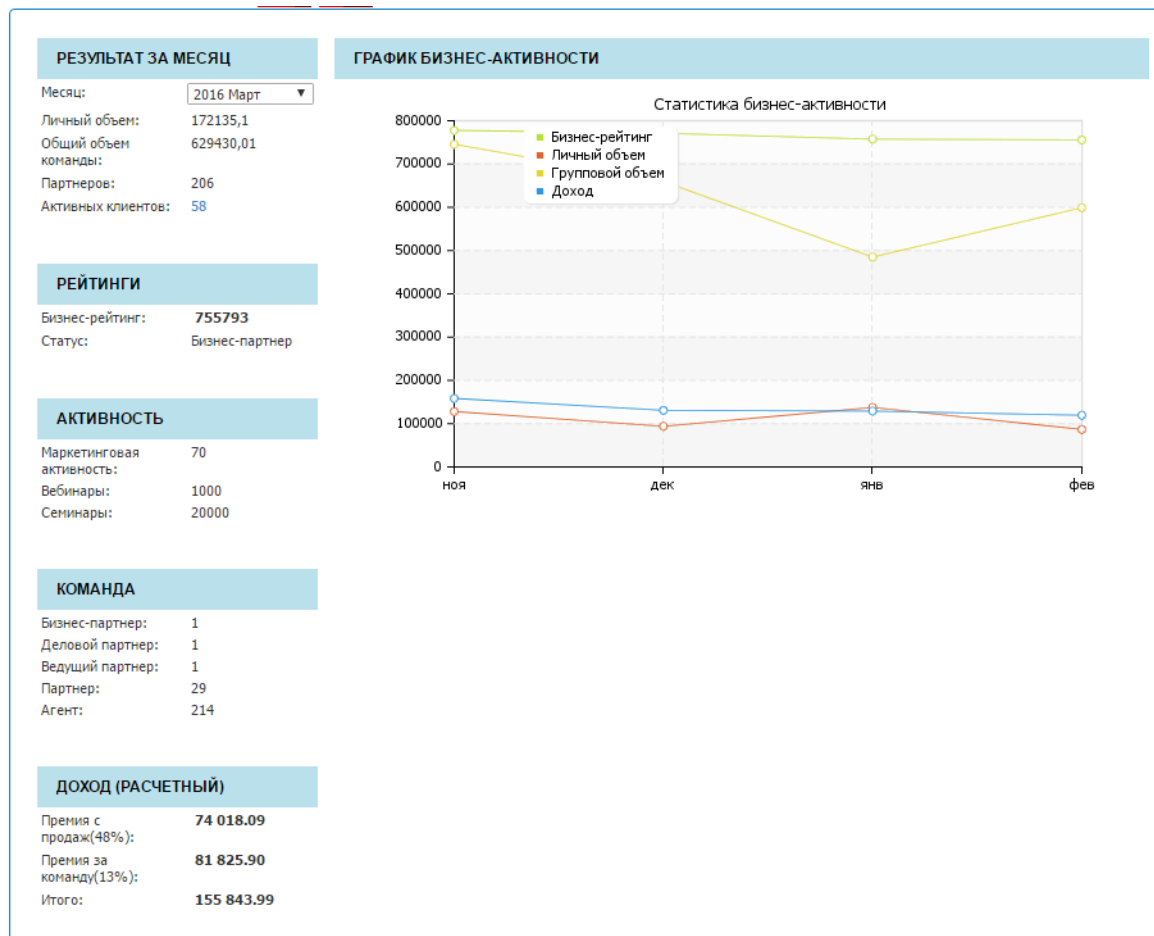
# Премии



- Премии за продажи от 30% до 50%
- Премии от бизнес-структуры от 5 до 15%
- Дополнительная премия 5%

*При достижении объема личных продаж 30 000 баллов и более начисляется премия 5% с фактического объема, сумма баллов автоматически удваивается и зачисляется в бизнес-рейтинг*

# Кабинет партнера



# Источники получения дохода



- Продажа товаров и услуг  
*Сайты визитки, Интернет-магазины, Готовые решения, Модули, Лендинги*
- Заявки
- Построение и развитие бизнес-структуры
- Маркетинговая активность
- Обучение, бизнес-семинары, web-конференции
- Создание и продажа авторских разработок

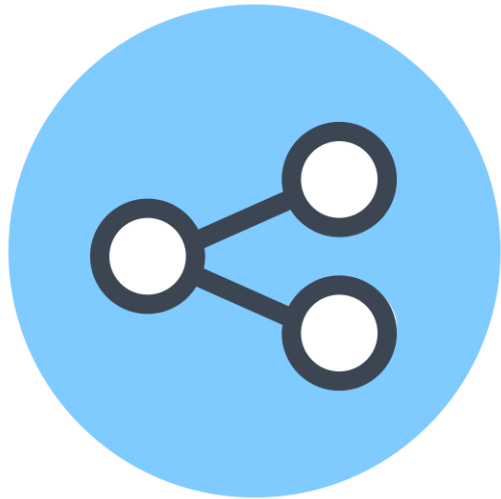
# Бизнес-рейтинг



## Из каких составляющих он состоит?

- Объемы продаж (личные и бизнес-структуры)
- Маркетинговая активность
- Деловая активность
- Бонусы за большие объемы

# Маркетинговая активность



Реферная ссылка на сайте – 20 баллов

Баннер на сайте – 50 баллов

Баннер на улице – 1 000 баллов

Промо-акции – 1 000 баллов

# Деловая активность



## Бизнес-семинары

- Участие - 4 000 баллов
- Проведение - 10 000 баллов
- Организация - 20 000 баллов

## Web-конференция

- Участие - 200 баллов
- Проведение - 1 000 баллов

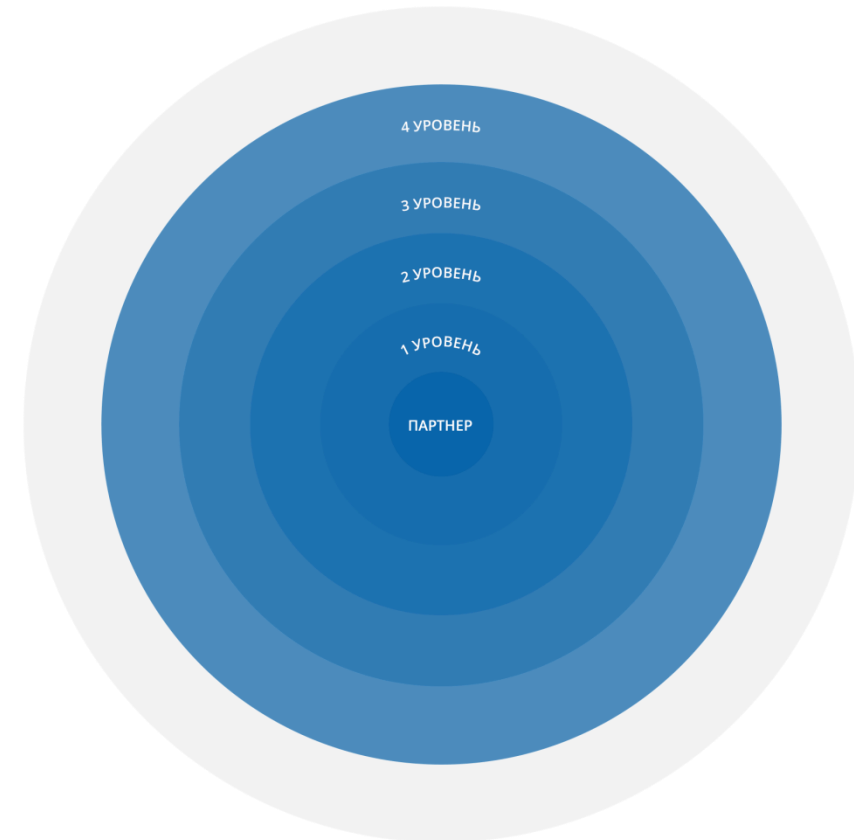
# Бизнес-структура



План построения бизнес-структуры направлен на мотивацию развития бизнес-структуры партнера.

Чем быстрее развивается бизнес-структура, тем больше партнер зарабатывает.

Структуру партнеров можно строить в глубину (4 уровня) и безгранично в ширину.





# Основные преимущества



- Свободный и легкий вход в бизнес
- Карьерный рост
- Прозрачный премиальный план
- Вы можете стать акционером компании

# Контакты



## Телефоны:

+7 (499) **705-79-49** (многоканальный)

+7 (812) **612-26-42** (многоканальный)

+7 (34241) **9-83-08** (прямой)

## E-mail:

info@siteedit.ru - общие вопросы

[partner@edgestile.com](mailto:partner@edgestile.com) - отдел партнерства

support@siteedit.ru - техподдержка

## Веб-сайты:

Официальный сайт Edgestile:

<http://www.edgestile.com>

Сайт проекта SiteEdit:

<http://www.siteedit.ru>